

ID 22881

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Treppenbau**

Das zum Verkauf stehende Treppenbauunternehmen soll aus familiären Gründen des bisherigen Geschäftsführenden Gesellschafter veräußert werden. Dieser sucht einen Nachfolge der/die bereit ist, das Unternehmen in alter handwerklicher Tradition fortzuführen und das vorhandene Potenzial weiter auszubauen.

Der vor 50 Jahren gegründete Handwerksbetrieb hat sich in der Branche einen herausragenden Ruf erarbeitet. Das Unternehmen ist spezialisiert auf den Handel, die Installation und die Produktion von vornehmlich aus Holz gebauten Treppen. Die hohe Zufriedenheit der Kunden basiert auf der qualitativ hochwertigen Arbeit sowie werthaltigen Leistungen, die für das Unternehmen oberste Priorität haben.

50 % der Anteile der Kommanditgesellschaft besitzt der Geschäftsführer, die restlichen 50 % gehören der Ehefrau. Der Abzugebene Anteil beträgt 100 %.

Der aktuelle Inhaber übernahm das Unternehmen im Jahr 2020 als GmbH & Co. KG. Zuvor war er selbst 10 Jahre im Unternehmen angestellt als Monteur.

Drei Viertel des Jahresumsatzes werden durch B2B-Geschäfte generiert, hauptsächlich über langfristige Kooperationsverträge mit diversen Bauträgern. Neben dem Geschäft im Privatkundensegment ermöglichen diese beständigen Kooperationen es dem Unternehmen, zuverlässig stabile Umsätze zu generieren. Die Holztreppe werden vorrangig aus Buche und Eiche aus der Ukraine produziert. Hierbei gibt es keine Abhängigkeiten zu Lieferanten. Das Kundeneinzugsgebiet erstreckt sich derzeit auf einen Umkreis von 100 Kilometer um den Unternehmensstandort. Der Umsatz konnte im vergangenen Geschäftsjahr um 27 Prozent gesteigert werden.

Der aktuelle Inhaber bietet einem Nachfolger seine aktive Unterstützung bei der Übernahme des Unternehmens an und ist für verschiedene Übergabemodelle offen und bereit, sich an den Wünschen und Vorstellungen eines Nachfolgers zu orientieren.

Dem aktuellen Inhaber selbst liegt die Kunden- und Netzwerkkontaktübergabe an einen Nachfolger sehr am Herzen. Bei fehlender Branchenerfahrung und/oder Beratungsbedarf ist der aktuelle Inhaber bereit, auch über die Einarbeitungszeit hinaus in den kommenden Jahren einem Nachfolger aktiv zur Seite zu stehen. Ein Nachfolger sollte über organisatorisches Geschick, Menschen-/Kundenorientierung, Offenheit und soziale Kompetenz verfügen und ein gewisses Maß an Engagement für den Unternehmensbetrieb mitbringen. Zur langfristigen Übernahme ist fachlich ein Meister Voraussetzung. Für eine Übergangszeit kann das Unternehmen, wie auch aktuell, mit einer Sondergenehmigung betrieben werden.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 27, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

